

SuperStream-NX 導入事例

株式会社バローホールディングス 様

会計統合ソリューションをグループ企業に順次導入し、業務効率化 と経営戦略にリンクして活用できる会計システムを実現



株式会社コアサポート 取締役 業務統括部 兼 システム部 部長 古川 哲也 氏



株式会社バローホールディングス 経営企画部 次長 石川 良宏 氏



株式会社コアサポート 業務統括部 経理2課 **鷲津 充彦** 氏

Valent Holdings



お客様名:株式会社バローホールディングス

所 在 地:〒509-7201岐阜県恵那市大井町180番地の1 設 立:1958年7月(2015年10月1日付でホール

ディングス制に移行し「株式会社バロー」より商号変更)

資本金:136億9百万円

事業内容:チェーンストア事業およびそれに関連する 事業を営む会社の株式を保有することによる当該会社の事業活動の管理(2019年3月 1日現在、事業会社が展開する店舗数、スーパーマーケット290店舗、ドラッグストア 379店舗、ホームセンター36店舗、スポーツ クラブ143店舗、ペットショップ22店舗、その他6店舗合計876店舗)*

U R L: http://valorholdings.co.jp/ ※株式会社コアサポートは、グループ企業の経営管理業務の受託事業を行う会社

事例のポイント

課題背景

- 現行の会計システムは、データの種類や扱い量が増え、レスポンスや出力が遅くなり、手作業でのフォローが増えていた
- 多様な会社の会計業務を1つのシステムで扱い、業務効率化を実現したいが、既存のシステムには余裕がなく、新しい会計システムが必要であった
- M&Aで会社が仲間入りしても、すぐに会計業務を統合できる会計システムをバローグループ全体の強みにしたい

成 果

- ・月次締めや、決算時に要する時間が短縮され、昼に締めて夕方には配布が完了できるようになった
- システム連携も容易にでき、店舗が増えても処理時間が増える心配もなく、作りたい資料ができるなど、新システム導入の効果を実感中
- 今後M&Aも積極的に行い、いろいろな業態の会社が仲間入りしても、すぐに会計統合を可能にすることでグループ全体の強みを実現

導入の背景や課題

多様な業態のシナジー効果を発揮するためにも グループ全体の会計システムを統合し会計データを経営に生かしたい

バローホールディングス様は、スーパーマーケット、ホームセンター、ドラッグストア、スポーツクラブの各事業を展開するほか、農産物の生産、食品の製造・加工、物流、調達など、多様な機能をグループ内の企業が担う、製造小売業を目指しています。

バローホールディングス様に加え事業会社7社の合計8社は、2018年4月より『SuperStream-NX』を活用する会計統合ソリューションを順次導入しています。事業を取り巻く環境について、コアサポート取締役の古川哲也氏は次のように語ります。

「これまでお客様の近くに店をつくり、多店舗展開してきました。しかし、人口は頭打ちになり、近年は人手不足による人件費や建築費が高騰するなど、事業環境は良いとは言えません。また共働きや単身世帯が増え、まとめ買いへと購買スタイルも変わってきました。ドラッグストアは、お客様の近くに出店する余地がありますが、スーパーやホームセンターにつ

いては、大型店舗に豊富に品揃えし、広域からお客様を集める店舗づくりに変えています。そのため、商品力を付けることに取り組み、多様な業態を持つグループシナジーを生かし、地域のお客様に支持される店づくりに注力しています」

バローホールディングス経営企画部次長の石川良 宏氏は、新システム導入のねらいを、こう述べます。「ホールディング制に移行後は、会計システムを4社に分離して利用してきました。その後、2016年にシェアードサービス会社のコアサポートが設立され、業務委託を受ける体制に変わりました。いろいろな会社の会計業務を1つのシステムで取り扱えないと、作業の割り当てや業務効率化が難しくなります。ところが、既存の会計システムには余裕がなく、次世代のための場所もない環境でした。そのため、どうしても新しい会計システムが必要でした。実際、データの種類とボリュームも増え、レスポンスやデータ出

株式会社バローホールディングス 様

力が遅くなり、手作業でフォローする場面も増えて きました。そこで、新会計システム入れ替え時には、 グループ全体で会計システムを統合し、迅速な会計 処理でデータを経営に生かせるようにしたいと考え ていました。

またシステム的な課題では、サブシステムをいろい ろと作っていて、連携部分をスクラッチで作っても らったり、Excel利用で頑張ったりしていましたので、 これを解消することも大きな目的でした。さらに ハードも、OSがバージョンアップすると会計システ ムが動かなくなるというタイミングを迎えており、 導入が迫られている状況でした」



選択のポイント

▋ 求める機能に対するフィット率が最も高くカスタマイズせずに業務をうまく組み立てられる点を評価

古川氏は、新会計システムの導入に際し、選定では どのようなことを重視したのか、そのポイントを挙 げます。

「2つあります。1つは、グループ経営のできる会計シ ステムであること。グループ内には小売りだけでな く、製造や物流企業などもありますから、いろいろな 会社の業務を網羅できる機能があるかをポイントと しました。もう1つは、パッケージをそのまま使いた いという希望を実現できるかどうかでした。法改正 があっても、プログラムを手直しするのではなく、 バージョンアップで対応して使えることを前提としま したし

バローホールディングス様は、新会計システム構築

にあたりITベンダー9社に声を掛けました。

「NECおよびNECソリューションイノベータの提案 を選んだ最も大きな理由は、想定している業務に必 要な機能項目に対して『SuperStream-NX』のフィッ ト率が最も高いことでした。そうは言っても、現行手 作業でやっている業務をカスタマイズなしで、どこま で減らせるのかと思っていましたが、当初私たちが 想像していたよりもフィット率が高く、うまく業務を 組み立てられるのではないかと思いました。

会計システムは、最終的な利用目的は同じです。そこ にたどり着くための手法が、業務の考え方とかけ離 れていると何ともなりませんが、その点についても ギャップはなく、マスターの組み方次第で何でもで きるという印象を持ちました」(石川氏)

実際の導入時に尽力したコアサポート業務統括部経 理2課の鷲津充彦氏は、当時の状況を次のように語 ります。

「開発は三次に分けて行い、至急導入したいと希望 するグループ企業4社には先行して導入を進めまし た。導入予定日が近いので、スケジューリングには苦 労しました。『SuperStream-NX』の機能は、以前の システムに比べて高度ですが、その分マスターの設 定にはかなり気を遣い、工夫もしました。またサブシ ステムとの連携の部分に関しては、NECソリューショ ンイノベータに支援してもらいながら工夫して進め ていきましたし

導入後の成果

月次処理や決算業務に要する時間が短縮され 多様な業態に対応する統合の仕組みをグループの武器として活用することが可能に

システム稼働後の効果について、石川氏は次のよう に述べます。

「定量的に数字として明確に出してはいませんが、次 のような実感があります。例えば、月次の締めが終わ り損益計算書を配布するという時、旧システムだと 年を追うごとにデータ量が増えていたので、"出して いいよ"と言ってから配布まで半日かかっていまし た。それが現在では、昼に締めれば夕方には手元に 届けられます。月次の締めが終わり、次の作業に入る までの時間が短縮できたのはとてもありがたく、今 後店舗が増えたとしても、処理時間が急に増える心 配もないので安心していられます。

通常業務でもそうですが、特に決算期に資料作りを行 う場合、データの抽出を行う際のレスポンスが改善さ れ、非常に速くなりました。出力の方法もバリエーショ ンがあるので、作りたい資料に見合う出し方ができる ようになりました。このように準備段階に要する業務 時間が大分短縮できた点を高く評価しています。

定性的な効果は、あくまで感覚的なものですが、い ろいろな業態の会社に対応できる仕組みを持ってい ることが、今後のわれわれの武器になっていくと思っ

ています。今後もグループの自力での出店だけでな く、M&Aも積極的に行っていきます。対象となる会 社の規模によっては『SuperStream-NX』を利用した ほうが、作業量やデータの制御という点で大きな改 善が見込まれる場合は、積極的に導入していくつも りです。このように、いろいろな業態の会社が仲間入 りしても、すぐに会計を統合できることがグループ 全体の強みになると考えています」

「会計システムの統合が完了すると、次は紙からデー タへということで、ワークフローシステムの導入を NEC様と進めています。統合された仕組があり、す べてきれいなデータで上がってくるシステムをワー クフローで実現できれば業務は格段に効率化できる と思っています。例えば、支払いや帳票なども順に データ化していきます。コアサポート設立後も新た な会社が何社か仲間入りしましたが、今後も業務の 効率化を進めることで業務量を変えず、現有のス タッフで対応していけるスキームをつくるつもりで す! (古川氏)

「私は経理が専門で、これまで会計システムでNEC グループと直接仕事をする機会はありませんでした が、当社の仕組みや導入目的に対する理解が深く、 『SuperStream-NX』であればこうできますよと、事 情を飲み込んで提案してくれ、何か困った時でも素 早く提案してくれました。さらに、何か起こったときで も対応が迅速なので、スムーズに導入が進んでいま す。二次、三次と進んでいく時も、経験を踏まえて事 前に起こることを想定して提案してくれた点は、とて もありがたいと思っています」(石川氏)

「業務をしっかりと見てくれ、『SuperStream-NX』 で、こう解決できると提案してくれるので、本当に導 入は順調でした」(鷲津氏)

「NECグループには、2003年にバローの基幹システ ムの構築からずっと当グループのシステムに携わっ てもらっています。15年以上の付き合いの中で大き な問題もなく、非常にスムーズに導入や運用が行わ れています。また当グループの事業内容や考え方も よく分かっているので、多くの言葉を要することなく 理解して提案してくれます。非常に良いパートナーに なっているので、これからも変わらない付き合いをし ていきたいと思っています」と、古川氏は締めくくり ました。

お問い合わせは、下記へ

NECソリューションイノベータ 営業統括本部 ビジネスソリューション営業部

E-mail: kaikei-jinkyu@nes.jp.nec.com

URL: https://www.nec-solutioninnovators.co.jp/ss/achr/

- 本紙に掲載された社名、商品名は各社の商標または登録商標です本製品(ソフトウェア含む)が、外国為基及が外国貿易主の担金・
- ●本紙に掲載された製品の色は、印刷の都合上、実際のものと多少異なることがあります。また、改良のため予告なく形状、仕様を変更することがあります。





2019年4月現在